

SOCIETE LAC-EXPO DES FOIRES, CONGRES ET DE LA FORMATION
 En Abrégé LAC-EXPO.SA OU SFC.SA /12, avenue des Etats Unis d'Amérique-BelvédèreTunis 1002./ Tél.: 71 781 651 / Fax: 71 890 416

SFC DÉPARTEMENT FORMATION ORGANISATION DES SÉMINAIRES DE LA FORMATION ET DES CONGRÈS

Structure privée de formation
 N° d'enregistrement: 08/925/11
 E-mail: marketing@sfc-formation.com
 site web: www.sfc-formation.com.tn



THEME DU SEMINAIRE DE FORMATION PROFESSIONNELLE ET PRATIQUE

LA PRATIQUE DU COMMERCE INTERNATIONAL ET TECHNIQUES DES PAIEMENTS EXTERIEURS

Le 18 et 19 Mai 2010 à l'hôtel DIPLOMAT à Tunis Lafayette

Animé par: Mr. Maher JOUINI : Enseignant Universitaire en Marketing à la Faculté des Droits et Sciences Economiques Titulaire DEA en Gestion

PRIX : 250 DT.HT soit 280 DT.TTC Par participant Ce séminaire peut bénéficier de l'avance sur TFP ou des droits de tirage pour le financement de la formation selon les conditions légales (décret 2009-292 du 02/02/2009 et l'arrêté d'application du 10/02/2009), telle que pour la formation professionnelle pratique, l'avance récupérée et déduite de TFP est 50% du SMIG par jour et par participant soit environ 125 DT x 2 jours = 250 DT.HT soit la déduction au niveau de la TFP de environ la totalité du montant payé.

Public concerné : dirigeants et cadres des entreprises / Une riche documentation est distribuée aux participants, qui reçoivent une attestation, un support de formation avec cartable, stylo, bloc note / Avec l'étude des cas évoqués par les participants vécus dans leurs entreprises

PROGRAMME 1^{ère} JOURNEE : (le 18/05/2010)
 8h00 à 11h00

1/ Les enjeux et difficultés du paiement à l'international :

- La réglementation des changes et du commerce extérieur
- Présentation des techniques du paiement à l'international

11h00 à 11h15 : Pause café

11h15 à 14h00

2/ Les techniques de financement à court, moyen et long terme :

- Les notions de forfaitage et d'affacturage
- Présentation des instruments de paiement
- Les critères de choix d'un instrument de paiement
- Les critères de choix d'une technique de paiement
- Le risque de non paiement

13h00 : Débat

14h00 : Déjeuner

PROGRAMME 2^{ème} JOURNEE : (le 19/05/2010)
 8h00 à 11h00

3/ Les techniques de couverture des risques liés aux opérations de commerce international

- Les cautions de première demande
- Les cautions administratives
- Les cautions en douane
- La COTUNACE (Organisme de couverture des risques commerciaux à l'international)

11h00 à 11h15 : Pause café

11h15 à 14h00

4/ Le contrat international de vente des marchandises

- Les incoterms

5/ Aspects logistiques du commerce international

- Transport et stockage

13h00 : Débat

14h00 : Déjeuner

Objectifs de formation : Cette formation a pour objectifs :
 - D'une part de montrer aux commerciaux l'importance de l'emploi de techniques précises et claires pour garantir le bon fonctionnement des opérations d'importations et d'exportations.
 - D'autre part de maîtriser ces pratiques et éviter toutes les pertes possibles dues aux erreurs techniques, opérationnelles et administratives au niveau des opérations commerciales avec l'étranger.

Bulletin d'inscription

Séminaire de formation

LA PRATIQUE DU COMMERCE INTERNATIONAL ET TECHNIQUES DES PAIEMENTS EXTERIEURS
 Le 18 et 19 Mai 2010 à l'hôtel DIPLOMAT à Tunis Lafayette

Société :
 Forme juridique:
 Activité:.....
 Responsable formation:
 Adresse :.....
 C P : Ville
 Pays :.....
 Tél. : Fax
 E-mail :

LES PARTICIPANTS

Je confirme la participation de la (des) personne(s) suivante(s) au séminaire.

Nom et Prénom	Fonction	Tel	E-mail

Prix de participation : 250 DT.HT par participant soit 280 DT.TTC.

Montant total:DT

MODALITES DE REGLEMENT

- CHEQUE VIREMENT ESPECE

A l'ordre de la société LAC-EXPO des foires congrès et formation.

12, Avenue des Etats Unis d'Amérique, 3ème étage, Belvédère, Tunis-1002

RIB N°: 10/113/108/103347/5/788/03

AGENCE STB BANK - LE BELVEDERE- TUNIS

Fait à le

Cachet de la société

Nom du signataire

NB: SVP au cas où l'activité de votre entreprise n'est pas concernée par nos envois de mails ou Fax programmés par PC, veuillez transmettre à notre e-mail ou Fax sus indiqué votre souhait de ne plus les recevoir en mentionnant par écrit la dénomination de votre société dans votre réclamation, pour nous permettre d'éliminer votre entreprise de notre répertoire.